

معرفی کسب و کار اینترنتی

مقدمه:

معرفی کسب و کار اینترنتی: کسب و کار اینترنتی در ایران جواب می دهد؟ درآمد سایت های ایرانی چقدر است؟ چقدر می توانیم از اینترنت پول درآوریم؟

چقد زمان لازم است؟ چگونه می توان از اینترنت پول دربیاوریم؟

این ها سوالات متداولی هستند که برای هر کس ایجاد می شود که درمقاله کسب و کار اینترنتی برای شما توضیح داده ایم.

از آنجایی که ایران در حال پیشرفت و حرکت به سمت اینترنت است در این میان خرید اینترنتی نیز برای افراد قابل اعتماد شده است ،زمینه بسیار خوبی برای پول درآوردن است.

به عنوان مثال :

سایتی وجود دارد در اینترنت که تنها فعالیتش فروش مقاله است و ماهی ۳۰ میلیون درآمد دارد یا سایتی وجود دارد که به فروش محصولات کنکوری می پردازد و ماهی ۵۰ میلیون درآمد کسب می کند و یا سایتی در اینترنت موجود است که تولید محتوا می کند ماهی چند صد میلیون درآمد کسب می کند. این سایت ها توسط یک تیم اداره می شود. افراد در عرض یک یا دو سال زمان گذاشته اند که الان ۲۰-۳۰-۵۰ میلیون درآمد کسب می کنند. این کار به زمان نیاز دارد. افرادی هستند که از سایت ها کسب درآمد می کنند و نه کارخانه ای دارند و نه محصولی فقط از طریق تولید محتوا درآمد کسب می کنند.

فرقی ندارد که چه نوع کسب و کاری را دارید اگر می خواهید از طریق سایت های اینترنتی درآمد کسب کنید بایدسالانه چندهزار محتوا تولید کنید.

راه های کسب درآمد از اینترنت:

راه های مختلفی برای کسب درآمد و کارآفرینی از طریق اینترنت وجود دارد که در این مقاله به سه مورد آن اشاره کرده ایم .



ویدئو ویروسی:

ویدئو هایی که به سرعت پخش می شوند و بازدید بالایی دارند را ویدئو ویروسی می نامند. وقتی بازدید ویدئو شما بالا برود یوتوب با شما امتیاز می دهد. محتوای ویدئو های ویروسی می تواند تصویر یک کودک بانمک یا ویدئویی از حیوانات، رخدادهای طبیعی شگفت انگیز و.. باشد.

فروش وسائل:

سایت هایی مثل دیوار و شیپور هستند که شما می توانید وسایل خود را در آن سایت قرار دهید و بفروشید. شما می توانید از این طریق هواداران خود را پیدا کنید و سایت خود را راه اندازی کنید و میلیون ها تومان درآمد کسب کنید.

تبدیل خلاقیت به پول:

سایت هایی وجود دارد که می توانید هر چیزی از جمله آهنگ و برنامه و کتاب که خودتان ساخته اید را در سایتش بفروشید.

مثل سایت gumroad این سایت فقط ۵٪ از قیمت فروش را برمی دارد.

چه کار کنیم که در کسب و کارمان شکست نخوریم؟

بروز شکست در هر کسب و کاری امکان پذیر است چه کسب و کار اینترنتی و چه کسب و کار های دیگر.

مشخص نکردن هدف و ناتوانی در هدف گذاری و برنامه ریزی:

هدف های تان از کار اینترنتی یاد داشت کنید و برای آن برنامه ریزی کنید.

عدم صبر و پشتکار:

کار اینترنتی نیاز به زمان دارد و بدون صبر و پشتکار نمی توان به اهداف مهم و پولسازی دست یافت .

انتخاب فرصت اشتباه در میان فرصت های کسب و کار بی شمار:

پیش از این که وقت خود را درگیر یک فرصت کسب و کار کنید درباره ی آن تحقیق کنید تا درک درستی از ابزار و ملزومات آن داشته باشید.



هیجانی عمل کردن و نداشتن پشتیبان و آموزش لازم:

برای راه اندازی یک کسب و کار اینترنتی آموزش مداوم ارتقای مهارت و پشتیبانی لازم را باید داشته باشید.

عدم اقدام و انتخاب کسب و کار مناسب با توانایی های خود:

مدل کسب و کار مناسب با توانایی هایتان که پاسخ گوی نیاز هایتان باشد را انتخاب کنید.

با تشکر از توجه شما امیدواریم از مقاله معرفی کسب و کار اینترنتی لذت برده باشید .

ارائه دهنده آموزشهای: کسب و کار ، کارآفرینی ، کسب و کار اینترنتی